

# ТОР100 интернет-магазинов: рейтинг 2019

datainsight.ru

#### **/** Партнеры исследования













# **TOP100** Party

TOP100 Party — неформальная онлайн вечеринка, посвященная выходу рейтинга интернет-магазинов eCommerce Index TOP100 за 2019 год.

TOP100 Party — это место общения специалистов. Index Party — это клуб для своих.







### ✓ Методика составления рейтинга ТОР100

- 1. В рейтинге ТОР100/2019 участвуют площадки интернет-магазины и маркетплейсы, осуществляющие розничную онлайн-продажу материальных товаров.
- 2. Под онлайн-продажами понимаются дистанционные заказы, размещенные через сайт (в т.ч. через "быстрый заказ") или приложение, при этом не учитываются заказы, сделанные через стационарные или портативные терминалы продавца. Онлайн-заказы учитываются независимо от выбранного способа оплаты и получения.
- 3. Рейтинг строится по объему онлайн-продаж российскими компаниями российским покупателям.
- 4. Продажи учитываются по тому, на какой площадке был размещен заказ. Соответственно, продажи на маркетплейсе учитываются в объеме онлайн-продаж магазина-продавца.
- 5. Учитывается суммарная стоимость оплаченных и полученных покупателем товаров и количество хотя бы частично оплаченных и полученных заказов. Объем продаж приводится с учетом НДС и стоимости доставки и других услуг, связанных с онлайн-продажами.
- 6. Объем продаж учитывается, включая "настоящие" возвраты (возвраты после оплаты и получения) и не учитывая отказы при получении. В отдельных случаях в связи с особенностями используемых методик и источников данных дается оценка НЕ включая возвраты. Стоимость заказанных, но не выкупленных / не полученных (по любой причине) товаров НЕ учитывается в любом случае.



### ✓ Методика составления рейтинга ТОР100

- 7. Традиционно в рейтинг не включаются продавцы билетов и сертификатов, сервисы доставки готовой еды (как агрегаторы, так и собственные доставки ресторанов), сервисы, работающие по подписной модели. В рейтинг за 2019 г. не включены интернет-магазины, использующие или ранее использовавшие модель продаж через распространителей это связано с ограничениями применения используемых Data Insight методик к данной модели онлайн-продаж.
- 8. Оценка объема онлайн-продаж строится на основе модели, которая для каждого интернет-магазина оценивает следующие ключевые параметры: посещаемость интернет-магазина (включая траффик мобильного приложения), конверсия, количество размещенных заказов, процент выполненных и выкупленных заказов, средний чек.
- 9. Данные интернет-магазинов (официальные и неофициальные), собственные оценки Data Insight на основе накопленных данных, а также внешние данные. В целях обеспечения конфиденциальности взаимодействия с участниками рынка Data Insight не раскрывает, какие источники использовались.

#### 10. Общие принципы:

10.1. В рейтинг включаются актуальные на момент публикации оценки за прошлые периоды, основанные на оптимальной комбинации методик и данных, доступных в этот момент; Data Insight прилагает все разумные усилия для обеспечения максимально возможной точности рейтинга и единообразия оценки каждого участника рейтинга;



### ✓ Методика составления рейтинга ТОР100

- 10.2. При этом ограничения, связанные с ограниченной прозрачностью оцениваемого рынка и различиями в используемых участниками рейтинга бизнес-моделях не позволяют гарантировать абсолютную полноту и точность рейтинга, и компания Data Insight не несет юридической ответственности за любые негативные последствия, связанные с вхождением или не вхождением любой компании в рейтинг или с несоответствием представленных в рейтинге оценок фактическим данным;
- 10.3. После публикации рейтинга на сайте <u>datainsight.ru</u> состав рейтинга, порядок расположения участников в рейтинге и влияющие на этот порядок количественные данные, публикуемые в составе рейтинга, не подлежат изменениям независимо от новых полученных данных;
- 10.4. В будущих исследованиях Data Insight могут публиковаться отличающиеся от данных рейтинга оценки по тем же интернет-магазинам это может определяться как отличиями методик и определений, используемых в других исследованиях компании, так и получением новых данных за период между публикацией рейтинга и публикацией другого исследования;
- 10.5. Динамика всех показателей (рост по сравнению с 2018 годом) считается относительно текущих оценок Data Insight по 2018 году, а не относительно тех оценок, которые были опубликованы весной 2019 года; аналогично в рейтинге по результатам 2020 года рост будет считаться относительно обновленных оценок за 2019 год, которые в отдельных случаях могут отличаться от оценок, представленных в рейтинге по результатам 2019 года.



# **//** Структура отчета

1	Динамика изменения ТОР100	8
2	Структура интернет-магазинов рейтинга ТОР100	14
3	Лидеры в 2019 году	18
4	Список ТОР100	24
5	TOP100 Party: победители 2019	35



#### Динамика изменения ТОР100

- Динамика ТОР100
- Изменение структуры рейтинга ТОР100
- Порог вхождения в ТОР100
- Доля TOP100, TOP10, TOP3 от рынка eCommerce
- Изменение ТОР3: 2016-2019



### 1/Динамика ТОР100

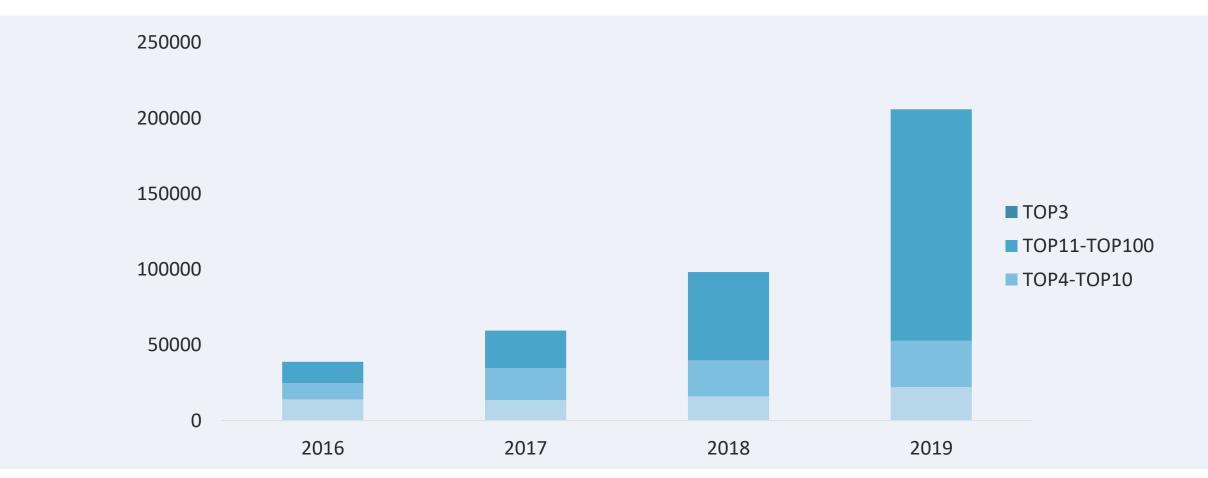
График показывает ежегодный рост объема выручки и количества заказов интернет-магазинов, входящих в рейтинг ТОР100, при ежегодном падении среднего чека.





# 1 / Изменение в структуре рейтинга ТОР100

График показывает изменение в структуре рейтинга ТОР100 по объему выручки.



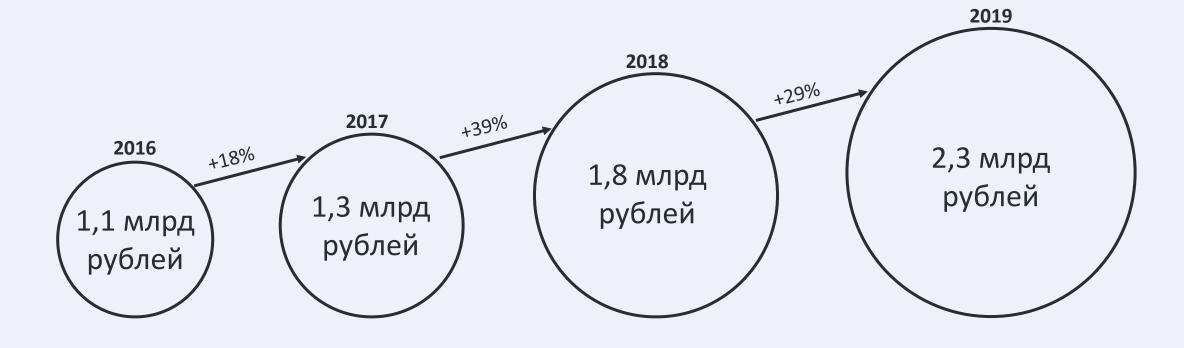


### 1 Порог вхождения в ТОР100

Порог вхождения в рейтинг ТОР100 увеличивается с каждым годом.

Самое большое увеличение произошло в 2018 году – с 1,3 до 1,8 млрд рублей (+39%).

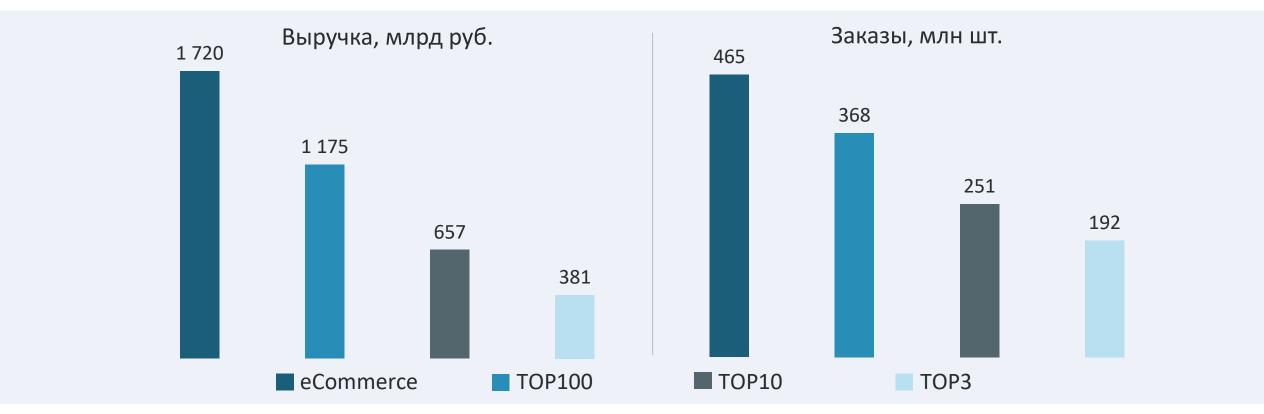
В 2019 году порог увеличился на 29%: с 1,8 млрд рублей в 2018 году до 2,3 млрд рублей в 2019.





#### 1/Доля TOP100, TOP10, TOP3 от рынка eCommerce

Доля интернет-магазинов, вошедших в TOP100, составляет 68% по объему выручки и 80% по количеству заказов от доли всего рынка электронной коммерции. Доля TOP10 равна 38% по объему выручки и 54% по количеству заказов. Доля TOP3: 22% по выручке и 42% по заказам.





## 1 / Изменение ТОР3: 2016-2019

#	2016		2017		2018		2019	
1	Wildberries.ru		Wildberries.ru		Wildberries.ru		Wildberries.ru	
	Выручка	Заказы	Выручка	Заказы	Выручка	Заказы	Выручка	Заказы
	45 600	29 000	63 800	39 800	111 200	72 500	210 600	152 510
	Ulmart.ru		Citilink.ru		Citilink.ru		Citilink.ru	
2	Выручка	Заказы	Выручка	Заказы	Выручка	Заказы	Выручка	Заказы
	38 800	7 820	5 5200	5 190	73 200	7 670	90 420	8 220
	Citilink.ru		Dns-shop.ru / Technopoint.ru		Mvideo.ru		Ozon.ru	
3	Выручка	Заказы	Выручка	Заказы	Выручка	Заказы	Выручка	Заказы
	31 600	3 230	38 900	5 800	52 800	4 590	80 690	32 260





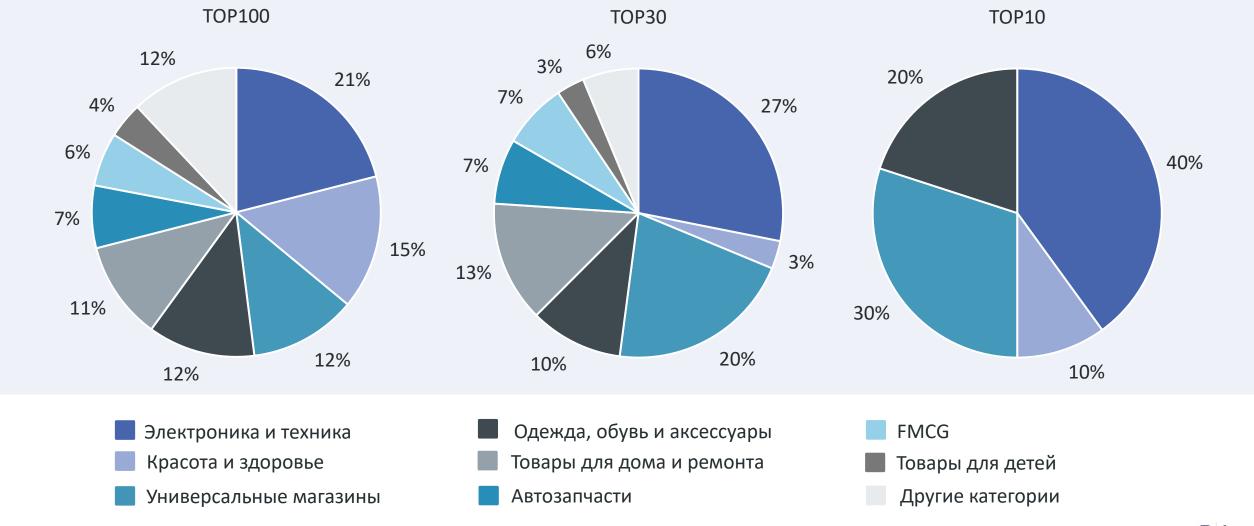
# Структура интернетмагазинов рейтинга ТОР100

• Структура ТОР100, ТОР30, ТОР10:

магазины, выручка, заказы

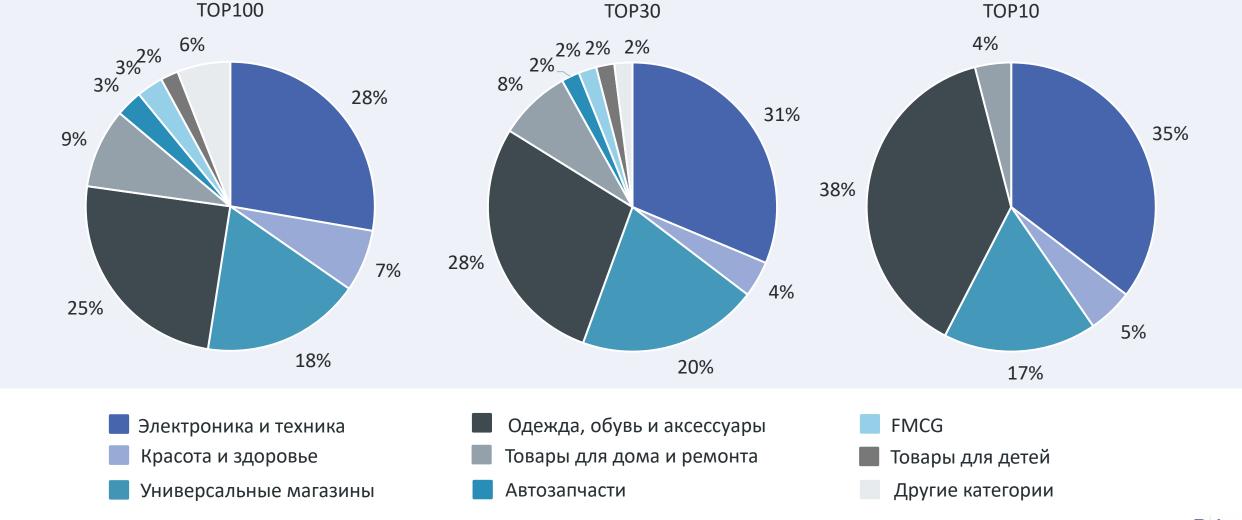


#### Структура ТОР100, ТОР30, ТОР10: магазины





### 2 Структура ТОР100, ТОР30, ТОР10: выручка





#### Структура ТОР100, ТОР30, ТОР10: заказы







#### Лидеры в 2019 году

- Лидеры категорий в 2019 году
- Лидеры роста в 2019 году



# 3 Лидеры категорий в 2019 году

Электроника	Красота и здоровье	Универсальные магазины	Товары для дома и ремонта		
Лидер по объему продаж (млн	груб.)				
Citilink.ru – 90 420	Apteka.ru – 34 230	Ozon.ru – 80 690	Vseinstrumenti.ru – 26 900		
Лидер по количеству заказов (	тыс. шт.)				
Citilink.ru – 8 220	Apteka.ru – 21 730	Ozon.ru – 32 260	Vseinstrumenti.ru – 3 800		
Лидер по среднему чеку (руб.)					
Shop.samsung.com – 62 000	Iledebeaute.ru – 5 330	Techport.ru – 12 370	Santehnika-online.ru – 26 240		
Лидер роста по объему продах	Ж				
Shop.samsung.com +192%	Planetazdorovo.ru +368%	Beru.ru +691%	Ikea.com +60%		
Лидер роста по количеству зак	азов				
Shop.samsung.com +150%	Planetazdorovo.ru +380%	Beru.ru +806%	Vseinstrumenti.ru +50%		
Лидер по росту среднего чека					
Citilink.ru +15%	Iledebeaute.ru +2%	Onlinetrade.ru +7%	Ikea.com +17%		



# 3 / Лидеры категорий в 2019 году

Электроника	Красота и здоровье	Универсальные магазины	Товары для дома и ремонта						
Доля по объему продаж от ТО	Доля по объему продаж от ТОР100								
9%	12%	15%	3%						
Доля по количеству заказов от	TOP100								
28%	7%	18%	9%						
Доля по количеству магазинов	в в ТОР100								
20%	15%	13%	12%						



# 3 Лидеры категорий в 2019 году









Автозапчасти	FMCG	Товары для детей							
Лидер по объему продаж (млн руб.)									
Exist.ru – 12 310	Utkonos.ru – 9 730	Detmir.ru – 16 020							
Лидер по количеству заказов (тыс. шт.)									
Exist.ru – 4 460	Petshop.ru – 2 700	Detmir.ru – 10 270							
Shinservice.ru – 18 390	Av.ru – 5 510	Akusherstvo.ru – 7 340							
Kolesa-darom.ru +56%	Perekrestok.ru +240%	Detmir.ru +65%							
В									
Kolesa-darom.ru +53%	Perekrestok.ru +234%	Detmir.ru +100%							
Emex.ru +6%	Av.ru +4%	Dochkisinochki.ru +7%							
	Exist.ru – 12 310  LLT.)  Exist.ru – 4 460  Shinservice.ru – 18 390  Kolesa-darom.ru +56%  B  Kolesa-darom.ru +53%	Exist.ru – 12 310 Utkonos.ru – 9 730  LT.)  Exist.ru – 4 460 Petshop.ru – 2 700  Shinservice.ru – 18 390 Av.ru – 5 510  Kolesa-darom.ru +56% Perekrestok.ru +240%  B  Kolesa-darom.ru +53% Perekrestok.ru +234%							



# 3 / Лидеры категорий в 2019 году









Одежда, обувь и аксессуары	Автозапчасти	FMCG	Товары для детей						
Доля по объему продаж от ТОР100									
46%	3%	2%	3%						
Доля по количеству заказов от	TOP100								
24%	3%	3%	2%						
Доля по количеству магазинов в ТОР100									
10%	7%	6%	4%						



# 3 / Лидеры роста в 2019 году

По объему продаж	По количеству заказов	По среднему чеку
1 Beru.ru <b>+691</b> % <b>6epy!</b>	1 Beru.ru <b>+806</b> % <b>беру!</b>	1 Ikea.com +17%
2 Planetazdorovo.ru +368% ⊕ планета доровья	2 Planetazdorovo.ru +380% 🕞 ПЛАНЕТА ЗДОРОВЬЯ	2 Citilink.ru +15%
3 Goods.ru +271% goods.ru	3 Goods.ru +272% goods.ru	3 Shop.samsung.com +11% SAMSUNG
	Средний рост	
45%	44%	1%





#### Список ТОР100



# 4/TOP1-10 по объему продаж

#		Магазин	Онлайн-продажи, млн руб.		Заказы, тыс.		Средний чек, руб.	
			2019	рост	2019	рост	2019	рост
1	Wildberries.ru	Одежда, обувь и аксессуары	210 600	89%	152 510	110%	1 380	-10%
2	Citilink.ru	Электроника и техника	90 420	24%	8 220	7%	11 000	15%
3	Ozon.ru	Универсальные магазины	80 690	93%	32 260	107%	2 500	-7%
4	Mvideo.ru	Электроника и техника	57 500	9%	5 220	14%	11 020	-4%
5	Dns-shop.ru	Электроника и техника	53 720	40%	6 810	30%	7 890	7%
6	Lamoda.ru	Одежда, обувь и аксессуары	40 000	25%	11 430	31%	3 500	-5%
7	Aliexpress.ru	Универсальные магазины	35 940	162%	5 530	154%	6 500	3%
8	Apteka.ru	Красота и здоровье	34 230	171%	21 730	175%	1 580	-1%
9	Eldorado.ru	Электроника и техника	27 580	13%	3 500	8%	7 880	5%
10	Vseinstrumenti.ru	Товары для дома	26 900	51%	3 800	50%	7 080	0%



# 4/ТОР11-20 по объему продаж

#	Магазин	Онлайн-продажи, млн руб.		Заказы, тыс.		Средний чек, руб.	
		2019	Рост	2019	рост	2019	рост
11 Petrovich.ru	Товары для дома	24 400	36%	1 740	29%	14 020	5%
12 Beru.ru	Универсальные магазины	23 100	691%	5 620	806%	4 110	-13%
13 Svyaznoy.ru	Электроника и техника	20 120	2%	1 760	4%	11 430	-2%
14 Onlinetrade.ru	Универсальные магазины	18 840	9%	3 550	2%	5 308	<b>7</b> %
15 Sima-land.ru	Универсальные магазины	17 000	78%	2 620	78%	6 490	0%
16 Technopoint.ru	Электроника и техника	16 940	-16%	2 330	-23%	7 270	9%
17 Detmir.ru	Товары для детей	16 020	65%	10 270	100%	1 560	-17%
18 Ikea.com	Товары для дома	14 810	60%	750	36%	19 750	17%
19 Komus.ru	Офис и бизнес	12 550	24%	1 640	21%	7 650	3%
20 Exist.ru	Автотовары	12 310	4%	4 460	2%	2 760	2%



# 4/ТОР21-30 по объему продаж

#	Магазин	Онлайн-продажи, млн руб.		Заказы, тыс.		Средний чек, руб.	
		2019	рост	2019	рост	2019	рост
21 Sportmaster.ru	Спорт и активный отдых	11 790	14%	3 320	19%	3 550	-4%
22 Bonprix.ru	Одежда, обувь и аксессуары	11 160	-2%	3 000	-4%	3 720	2%
23 Utkonos.ru	FMCG	9 730	-1%	1 850	-3%	5 260	2%
24 Shop.mts.ru	Электроника и техника	9 510	15%	590	9%	16 120	5%
25 Kolesa-darom.ru	Автотовары	9 070	56%	610	53%	14 870	2%
26 Goods.ru	Универсальные магазины	8 670	271%	2 120	272%	4 090	0%
27 Petshop.ru	FMCG	7 560	25%	2 700	24%	2 800	1%
28 Holodilnik.ru	Электроника и техника	7 310	-9%	320	-11%	22 840	2%
29 220-volt.ru	Товары для дома	7 290	12%	900	8%	8 100	3%
30 Labirint.ru	Книги и диски	7 270	-16%	9 440	-17%	770	1%



# 4/ТОР31-40 по объему продаж

#	Магазин	Онлайн-продажи, млн руб.		Заказы, тыс.		Средний чек, руб.	
		2019	рост	2019	рост	2019	рост
31 Re-store.ru	Электроника и техника	7 200	36%	180	28%	39 600	3%
32 Tsum.ru	Одежда, обувь и аксессуары	6 850	90%	270	93%	25 370	-1%
33 Hoff.ru	Товары для дома	6 570	20%	530	36%	12 400	-12%
34 Letu.ru	Красота и здоровье	6 520	65%	2 730	65%	2 390	0%
35 Leroymerlin.ru	Товары для дома	6 210	40%	690	38%	9 000	2%
36 Officemag.ru	Офис и бизнес	6 010	25%	660	18%	9 110	6%
37 585zolotoy.ru	Подарки и развлечения	5 850	59%	470	<b>57</b> %	12 450	1%
38 Rendez-vous.ru	Одежда, обувь и аксессуары	5 350	43%	900	41%	5 940	1%
39 Ulmart.ru	Универсальные магазины	5 120	-48%	1 390	-50%	3 680	4%
40 Kupivip.ru	Одежда, обувь и аксессуары	4 940	-26%	710	-34%	6 960	11%



# 4/ТОР41-50 по объему продаж

#	Магазин	Онлайн-продажи, млн руб.		Заказы, тыс.		Средний чек, руб.	
		2019	рост	2019	рост	2019	рост
41 Perekrestok.ru	FMCG	4 900	240%	1 370	234%	3 580	2%
42 Techport.ru	Универсальные магазины	4 700	28%	380	27%	12 370	1%
43 Autodoc.ru	Автотовары	4 640	15%	1 820	12%	2 550	3%
44 Apteka-ot-sklada.ru	Красота и здоровье	4 620	59%	3 450	58%	1 340	1%
45 Santehnika-online.ru	Товары для дома	4 460	12%	170	6%	26 240	5%
46 Tiu.ru	Универсальные магазины	4 350	7%	860	5%	5 060	2%
47 Pleer.ru	Электроника и техника	4 230	-17%	630	-19%	6 710	2%
48 Gifts.ru	Подарки и развлечения	4 190	24%	120	20%	34 920	3%
49 My-shop.ru	Книги и диски	4 070	31%	2 200	29%	1 850	2%
50 Shop.rivegauche.ru	Красота и здоровье	4 050	20%	1 130	18%	3 580	2%



# 4/ТОР51-60 по объему продаж

#	Магазин		Онлайн-продажи, млн руб.		Заказы, тыс.		Средний чек, руб.	
			2019	рост	2019	рост	2019	рост
51	Rbt.ru	Универсальные магазины	4 040	6%	420	2%	9 620	3%
52	Emex.ru	Автотовары	4 020	23%	2 070	16%	1 940	6%
53	Xcom-shop.ru	Электроника и техника	3 850	-16%	290	0%	13 280	-16%
54	Eapteka.ru	Красота и здоровье	3 810	17%	1 420	20%	2 680	-3%
55	Mamsy.ru	Одежда, обувь и аксессуары	3 750	-14%	1 270	-16%	2 950	3%
56	Mosautoshina.ru	Автотовары	3 670	17%	210	17%	17 480	0%
57	Kns.ru	Офис и бизнес	3 570	36%	60	50%	59 500	-9%
58	Notik.ru	Электроника и техника	3 540	6%	60	20%	59 000	-12%
59	Laredoute.ru	Одежда, обувь и аксессуары	3 530	-18%	510	-19%	6 920	2%
60	Shop.beeline.ru	Электроника и техника	3 530	46%	620	94%	5 690	-24%



# 4/ТОР61-70 по объему продаж

#	Магазин	Онлайн-продажи, млн руб.		Заказы, тыс.		Средний чек, руб.	
		2019	рост	2019	рост	2019	рост
61 Mytoys.ru	Товары для детей	3 380	19%	980	13%	3 450	6%
62 Planetazdorovo.ru	Красота и здоровье	3 320	368%	2 210	380%	1 500	-3%
63 Shinservice.ru	Автотовары	3 310	24%	180	20%	18 390	4%
64 Minicen.ru	Красота и здоровье	3 290	54%	2 080	54%	1 580	0%
65 Adidas.ru	Спорт и активный отдых	3 270	18%	590	18%	5 540	0%
66 Sunlight.net	Подарки и развлечения	3 260	27%	430	26%	7 580	1%
67 Positronica.ru	Электроника и техника	3 130	37%	300	30%	10 430	5%
68 Shop.samsung.com	Электроника и техника	3 100	195%	50	150%	62 000	11%
69 Chikiriki.ru	Одежда, обувь и аксессуары	3 070	-12%	830	-14%	3 700	3%
70 Dochkisinochki.ru	Товары для детей	3 020	30%	910	21%	3 320	<b>7</b> %



# 4/ТОР71-80 по объему продаж

#	Магазин		Онлайн-продажи, млн руб.		Заказы, тыс.		Средний чек, руб.	
			2019	рост	2019	рост	2019	рост
71	Zdorov.ru	Красота и здоровье	2 960	80%	1 500	83%	1 970	-2%
72	Askona.ru	Товары для дома	2 950	27%	130	18%	22 690	<b>7</b> %
73	Aizel.ru	Одежда, обувь и аксессуары	2 830	30%	110	22%	25 730	<b>7</b> %
74	Kotofoto.ru	Универсальные магазины	2 810	10%	260	8%	10 810	2%
75	Regard.ru	Электроника и техника	2 810	27%	310	24%	9 060	2%
76	Av.ru	FMCG	2 810	51%	510	46%	5 510	4%
77	Монастырёв.рф	Красота и здоровье	2 750	33%	1 570	38%	1 750	-3%
78	Chitai-gorod.ru	Книги и диски	2 690	31%	2890	30%	930	1%
79	Vstroyka-solo.ru	Электроника и техника	2 690	-23%	130	-28%	20 690	<b>7</b> %
80	Igooods.ru	FMCG	2 680	125%	700	126%	3 830	0%



# 4/ТОР81-90 по объему продаж

#	Магазин		Онлайн-продажи, млн руб.		Заказы, тыс.		Средний чек, руб.	
			2019	рост	2019	рост	2019	рост
81	Oldi.ru	Электроника и техника	2 680	-34%	310	-30%	8 650	-6%
82	Stolplit.ru	Товары для дома	2 660	0%	180	-5%	14 780	6%
83	Homeme.ru	Товары для дома	2 660	34%	120	33%	22 170	0%
84	Shoppinglive.ru	Универсальные магазины	2 660	-26%	360	-28%	7 390	3%
85	Imperiatechno.ru	Электроника и техника	2 650	18%	170	13%	15 590	4%
86	4tochki.ru	Автотовары	2 630	19%	150	15%	17 530	3%
87	Zdravcity.ru	Красота и здоровье	2 560	201%	1 400	198%	1 830	1%
88	Zara.com	Одежда, обувь и аксессуары	2 550	23%	620	22%	4 110	1%
89	Chipdip.ru	Электроника и техника	2 550	18%	640	16%	3 980	1%
90	Ursus.ru	Одежда, обувь и аксессуары	2 530	79%	60	50%	42 170	3%



# 4/ТОР91-100 по объему продаж

#	Магазин		Онлайн-продажи, млн руб.		Заказы, тыс.		Средний чек, руб.	
			2019	рост	2019	рост	2019	рост
91	Apteka02plus.ru	Красота и здоровье	2 510	195%	1 650	200%	1 520	-2%
92	Zhivika.ru	Красота и здоровье	2 510	27%	1 890	26%	1 330	2%
93	Vitaexpress.ru	Красота и здоровье	2 500	97%	1 760	98%	1 420	-1%
94	6030000.ru	Красота и здоровье	2 460	10%	780	11%	3 150	-1%
95	Isolux.ru	Товары для дома	2 400	10%	110	10%	21 820	0%
96	lledebeaute.ru	Красота и здоровье	2 400	-10%	450	-12%	5 330	2%
97	Akusherstvo.ru	Товары для детей	2 350	-13%	320	-18%	7 340	6%
98	Vsemayki.ru	Подарки и развлечения	2 330	14%	1 150	13%	2 030	1%
99	Okeydostavka.ru	FMCG	2 310	20%	600	25%	3 850	-4%
100	Shop.megafon.ru	Электроника и техника	2 290	21%	250	19%	9 160	1%







# **5 / ТОР100** Party: победители **2019**

#### Лидеры

Крупнейшие российские интернет-магазины по обороту за 2019 год

I место



II место



III место



## **5 / ТОР100** Party: победители **2019**

Лидер роста: Стайер

Устойчивый многолетний рост онлайн-продаж



#### Лидер роста: Прорыв года

Наибольший объем онлайн-продаж среди новичков ТОР100 (среди тех, кто не входил в ТОР100 за 2018 г. или вообще стартовал в 2019)



### **5 ТОР100** Party: победители 2019

#### Модели роста: Рост прямых продаж

Наибольший прирост доли рынка среди интернет-магазинов, продающих напрямую

# SAMSUNG

#### Качество роста: Средний чек

За наибольший прирост «среднего чека»



#### Лидер роста: Развитие

Наибольшие темпы роста (среди входящих в ТОР100 2018)



#### Лидер роста: Ускорение

За улучшение динамики в 2019 году относительно динамики 2018 (наибольшая разница в п.п. между (а) ростом доли рынка в 2018 и ростом доли рынка в 2017)



#### Лидер роста: Доля рынка

За улучшение динамики (темпов роста) в 2019 году относительно динамики 2018. Рост доли рынка (в процентных пунктах) среди всех интернет-магазинов



#### Модели роста: Объём прямых продаж

За наибольший объём онлайн-продаж среди магазинов, продающих напрямую.



#### Лидер роста: Чистый онлайн

Рост доли рынка (в процентных пунктах) среди магазинов без собственных оффлайн-магазинов и ПВЗ



#### Модели роста: Продажи на маркетплейсах

За наибольший объём онлайн-продаж среди компаний, продающих через маркетплейсы



Лидер роста: Потенциал

Большой объем и прирост онлайн-продаж среди тех, кто пока не входит в ТОР100



Качество роста: Развитие бренда

Рост объема прямого трафика по СимВебу (2019/2018)



## Публичные исследования Data Insight



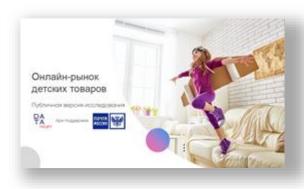
<u>Фулфилмент для</u> интернет-торговли 2019



<u>Экосистема</u> логистики 2019



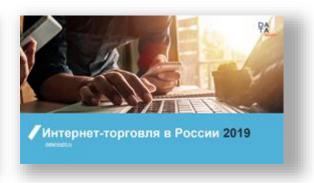
Онлайн-рынок одежды и обуви



<u>Онлайн-рынок детских</u> товаров



<u>Значение доставки для</u> <u>ресторанного бизнеса</u>



<u>Интернет-торговля</u> в России 2019



## Партнеры Data Insight



























































































#### Data Insight

Data Insight - первое в России агентство, специализирующееся на **исследованиях** и **консалтинге** в области eCommerce и digital рынков.

Наши публичные исследования – datainsight.ru/public

#### Связаться с нами:



a@datainsight.ru



+7 (495) 540 59 06



datainsight.ru



t.me/DataInsight



Facebook.com/DataInsight



Slideshare.net/Data Insight



Zen.yandex.ru



<u>Data Insight</u>

